
WEBINAR

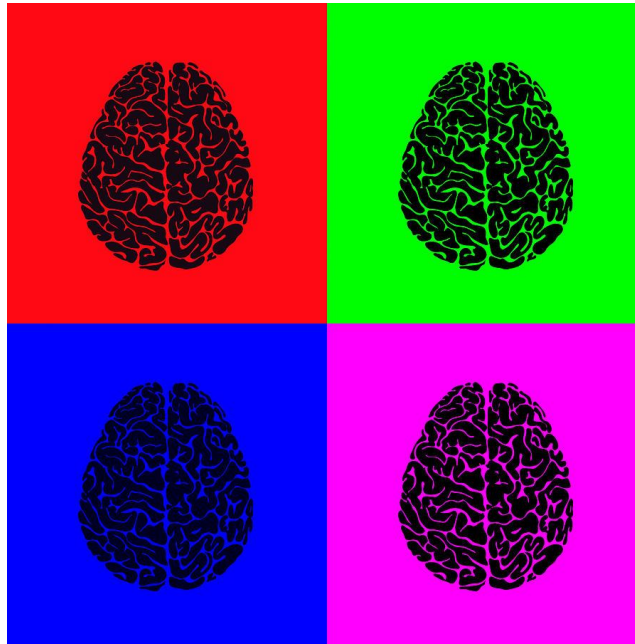
Neuro-Persuasion:

*Ανακαλύψτε τα Μυστικά της Επιστήμης της Πειθούς
και Επικοινωνήστε Αποτελεσματικά!*



Optimal HR
Group

Webinar: “Ανακαλύψτε τα μυστικά της Επιστήμης της Πειθούς & Επικοινωνήστε Αποτελεσματικά”



Υπάρχει ένα βασικό ελάττωμα στον τρόπο που επικοινωνούμε. Εάν δεν υπήρχε αυτό το ελάττωμα, τότε κάθε μήνυμα θα ήταν ξεκάθαρο και τα μπερδέματα, οι παρεξηγήσεις και οι αποτυχίες της αγοράς θα ήταν σπάνιες. Για την επίλυση αυτού του προβλήματος ο εισηγητής χρησιμοποιεί τη νευροεπιστήμη, συμπεριφορικά μοντέλα, πειραματικά δεδομένα και μελέτες περίπτωσης για να καταδείξει συνολικά ότι οι επαγγελματίες πρέπει να μάθουν επειγόντως νέους τρόπους να κάνουν επιτυχημένο marketing, να επικοινωνούν αποτελεσματικά και να επιτυγχάνουν υψηλές πωλήσεις. Υπάρχουν δύο διαθέσιμες επιλογές που είναι οι εξής:

- Να συνεχίσετε να στέλνετε μηνύματα στο λάθος μέρος του εγκεφάλου των πελατών σας και να μην σημειώνετε καμία επιτυχία ή
- Να επικεντρωθείτε στο σωστό μήνυμα, στο σωστό μέρος του εγκεφάλου και να έχετε τα επιθυμητά αποτελέσματα.

Στόχος Webinar

Οι συμμετέχοντες θα:

- ✓ Λύσουν τις παρεξηγήσεις και τους μύθους σχετικά με τον εγκέφαλό μας
- ✓ Κατανοήσουν πλήρως την προσέγγιση του εγκεφάλου στις μεθόδους πειθούς, στο Marketing και τις πωλήσεις
- ✓ Ανακαλύψουν πως η επικοινωνία «δουλεύει» μέσα στον εγκέφαλό
- ✓ Μάθουν να εφαρμόζουν ένα μοντέλο με αποτελεσματικές μεθόδους πειθούς που βασίζονται στον εγκέφαλο
- ✓ Κάνουν τον εγκέφαλο τους 'persuasion-ready' και θα επιτύχουν περισσότερα!

Περιεχόμενα Webinar

- Δομή του Εγκεφάλου & Λήψη Αποφάσεων
- Λάθη στην Επικοινωνία
- Πληροφορίες vs Συναισθήματα
- Μοντέλα Πειθούς

Το webinar έχει διάρκεια **2 x 60'** και θα πραγματοποιηθεί μέσω της πλατφόρμας της zoom.